

CRM

Desarrolla relaciones beneficiosas con tus clientes. En los mercados tan competitivos de hoy, necesitamos desarrollar relaciones íntimas con los clientes, buscando fidelidad y beneficios tanto a corto como a largo plazo.

Maximizer Enterprise ayuda al éxito de las empresas con una solución económica y de garantía, útil para todos aquellos en contacto constante con los clientes.

Esto significa que todas las personas en los departamentos de ventas, márketing y atención al cliente -tanto si están en la oficina como fuera de ella? pueden acceder a información vital del cliente, usando un interface común.

Atrae Oportunidades.

Con Maximizer, el equipo de Márketing puede realizar seguimientos específicos de clientes de una manera eficaz. Se puede medir cuánto cuesta recuperar la inversión hecha. Se trata de maximizar cada Euro invertido en márketing. Gana nuevos clientes.

El equipo comercial puede ahora colaborar para ganar más oportunidades y continuar trabajando con las aplicaciones que ya utiliza, incluyendo Microsoft Outlook, Crystal reports, Word, Excel... para obtener la información que necesita, en cualquier momento. Repite con los mismos clientes.

El departamento de atención al cliente podrá incrementar drásticamente su productividad y mejorar la satisfacción del cliente, aumentando la fidelidad y tendencia a repetir de nuevo el éxito. Puesta en marcha rápida, gestión y personalización fáciles, sin quebrar el presupuesto.

Con la implementación más rápida en su clase, Maximizer Enterprise es la solución CRM de bajo coste que te muestra resultados en días y semanas, no en meses y años. Sin requerir un ejército de profesionales de TI, ni agotar el presupuesto, puedes conservar tus activos más valiosos dentro del negocio y configurar tu CRM adaptándolo a tus actividades diarias. Lo mejor de todo: los que usan Maximizer Enterprise están encantados con él, por que son capaces de producir más y mejor, ¡verás cómo recuperas la inversión aún antes de lo que esperabas!